

«Acheter un produit fait localement augmente l'offre de services et aide à maintenir nos villages en vie»



Publié le 3 Mars 2011

Combien d'ingrédients sont nécessaires pour créer un savon ? Trois, vous répondra Brigitte Bastien, propriétaire de la savonnerie Carpe Diem située à Bécancour. Mais à sentir le fin parfum émanant de son atelier et la qualité des produits que l'on y retrouve, permettez-nous d'en rajouter un quatrième : une artisane-entrepreneure douée et passionnée.

Sujets : [Centre d'interprétation](#) , [SADC](#) , [Nicolet](#)

L'histoire de Brigitte n'est pas banale. Originnaire de Québec, elle occupait depuis plusieurs années un poste de comptable à Nicolet. Elle conseillait couramment des entrepreneurs et analysait les moyens permettant de faire fructifier leur entreprise.

Jusqu'au jour où ce fut assez : «je voulais m'impliquer davantage et en faire plus. Je savais que j'avais un côté entrepreneur» raconte-t-elle aujourd'hui avec un large sourire. L'occasion d'affaires s'est, quant à elle, précisée grâce aux visites de savonneries effectuées lors de voyages personnels.

Fondé il y a maintenant trois ans, son commerce propose plusieurs savons artisanaux idéals pour offrir en cadeaux, pour bébé, pour peau sèche, pour la cuisine ou simplement pour se faire plaisir. Les avantages d'utiliser ses produits sont nombreux; surtout chez ceux souffrant d'inconfort, d'allergies, d'assèchement de la peau provoqués par les savons réguliers. Et si vous différenciez mal les savons artisanaux des réguliers, pourquoi ne pas approfondir vos connaissances en vous offrant une visite au Centre d'interprétation situé à l'étage.

Mme Bastien rappelle l'importance d'acheter des produits locaux : «C'est important pour les entreprises touristiques de pouvoir compter sur un bassin de clients. De plus, cela permet de poser vos questions directement à l'artisan, de connaître les étapes de fabrication et de s'assurer de la qualité du produit.

Et, n'allez surtout pas dire à Mme Bastien que vous achetez ses produits pour l'encourager : «Il ne s'agit pas d'acheter local pour encourager les artisans, mais bien parce que vous aimez leurs produits et que vous reconnaissez leur qualité» affirme-t-elle avec conviction.

C'est par le biais d'entrepreneurs dynamiques que notre milieu peut continuer à croître et c'est pourquoi nous tenons à souligner le travail et la détermination de Mme Bastien, car elle est un modèle pour les entrepreneurs. Pour information: www.savoncarpediem.com.

Un texte de Charles-Hugo Normand, Conseiller Stratégie jeunesse à la SADC